

## Gerente De Cuentas De Cliente De Desarrollo Comercial (Europa)

Somos la empresa de subastas más grande del Reino Unido. Empleamos más de 700 personas a nivel nacional y trabajamos con algunas de las marcas comerciales más importantes. Seguimos siendo una empresa familiar donde nuestra gente es el centro de nuestro éxito. Hemos revolucionado la industria de las subastas y continuamos creciendo y teniendo éxito en todos nuestros mercados elegidos, que incluyen comercio minorista, gobierno y lujo, vehículos, tecnología, activos comerciales y propiedades. Con más de 50 años de experiencia en la industria, nuestro primer sitio en Europa continental abrirá muy pronto en Bisimbre, Zaragoza, y estamos buscando una persona dinámica y multilingüe para unirse a nuestro equipo de desarrollo de negocios como gerente de cuenta de cliente de desarrollo comercial.

Para tener éxito en esta posición el candidato deberá hablar preferentemente español e inglés con fluidez.

Las responsabilidades clave incluyen:

- Crecimiento gestión planificación y revisiones de desarrollo de negocios
- Focalización y desarrollo de nuevos negocios
  - Viajes extensos
- Tono de venta, presentaciones, y propuestas
- Gestión de cuentas de clientes, reportando, y desarrollo
  
- Supervisión y desarrollo de sistemas CRM

Por qué te encantará trabajar para la familia John Pye  
Siempre invertimos en el candidato adecuado, y disfrutarán

- Sueldo competitivo y oportunidad de bonificación anual discrecional
- Excelente equilibrio entre el trabajo y la vida personal
- Fantásticas oportunidades de progresión interna
- Premios de reconocimiento disponibles

No dude en contactarnos para obtener más información o aplicar directamente con una carta de presentación y un CV (en inglés, por favor)

## **BD CLIENT ACCOUNT MANAGER (EUROPE)**

We are the UK's largest Auction Company, now employing in excess of 700 people nationally and working with some of the largest high street brands. We remain a family-run business where our people are at the heart of our success. We have revolutionised the auction industry taking all our sales online some years ago and continue to grow and succeed in all our chosen markets which include retail, government and luxury, vehicles, technology, business assets and property.

With more than 50 years' experience in the industry, our first site in mainland Europe will open imminently (Bisimbre, Zaragoza), and we are seeking a dynamic multi-lingual person to join our Business Development Team as a BD Client Account Manager (Europe).

To be successful in this role, the candidate will preferably be fluent in Spanish and English.

### **Key responsibilities will include –**

- BD Growth Management Planning & Reviews
- New Business Targeting & Development
  - Extensive travel is expected
- Prospect Pitching, Presentations and Proposals
- Client Account Management, Reporting and Development
- CRM System Supervision & Development

### **Why you'll love working for the John Pye family -**

We always invest in the right candidate, and they will enjoy –

- Competitive salary and discretionary annual bonus opportunity
- Excellent work-life balance
- Fantastic internal progression opportunities
- Recognition Awards available
- Free on-site parking

Please feel free to contact us for more information or apply directly with a covering letter and CV (in English please).